

Förderung Stromspeicher als Vertriebshebel für Hersteller & Anbieter

Wie Sie als Hersteller oder Anbieter von Stromspeicherlösungen mit Fördermitteln mehr Projekte bei Ihren Kunden realisieren.

1. Worum es geht

Viele Ihrer Kunden zögern bei Investitionen in Stromspeicherlösungen insbesondere aufgrund der hohen Investitionskosten. Gleichzeitig stehen auf Bundes- und Landesebene attraktive Förderprogramme zur Verfügung, die oft nicht genutzt werden.

Texulting unterstützt Sie als Vertriebs-Enabler: Wir prüfen die Förderfähigkeit, begleiten den Antrag und erhöhen so die Abschlusswahrscheinlichkeit Ihrer Projekte.

2. Ihr Nutzen als Partner

- Höhere Abschlussquote – Förderung reduziert die Investitionshürde signifikant.
- Größere Projektvolumina – förderfähige Vorhaben werden umfangreicher geplant.
- Klares Differenzierungsmerkmal – Sie bieten Technik + Förderoption aus einer Hand.
- Kein Mehraufwand – wir übernehmen Förderprüfung und Antragstellung.
- Reibungslose Zusammenarbeit – Sie liefern den Lead, Texulting übernimmt.

3. Typische förderfähige Projekte

- Batteriespeicher in Kombination mit erneuerbaren Energien (z. B. PV)
- Industrie- und Gewerbespeicher zur Lastmanagement-Optimierung
- Netzdienliche Speicherlösungen und Microgrids
- Systeme zur Energieoptimierung und Steuerung
- Kombination aus Speicher, Energiemanagement und Flexibilitätslösungen

4. So läuft die Zusammenarbeit

1. Lead qualifizieren – Sie identifizieren Kunden mit potenziell förderfähigem Vorhaben.
2. Übergabe an Texulting – Kurzes Briefing per Formular oder Telefon.
3. Förderprüfung – Wir bewerten Programme (regional & bundesweit) und Erfolgchancen.
4. Antrag & Umsetzung – Begleitung bis zum Bescheid; Sie liefern die Lösung.

5. Häufige Stolperfallen

- Antrag vor Vorhabensbeginn – Projekte dürfen nicht vorher beauftragt sein.
- Falsches Förderprogramm – abhängig von Region, Größe und Projektstruktur.
- Fehlende Netzdienlichkeit oder Systemintegration
- Unvollständige Unterlagen – verzögern die Bearbeitung erheblich.

6. Nächster Schritt

Lassen Sie uns 15 Minuten sprechen!

Wir klären, ob und wie eine Partnerschaft für Ihre Kundenprojekte sinnvoll ist.

Vereinbaren Sie einen Erstberatungstermin unter: kontakt@texulting.com